

Reuniones

Por: Legiscomex.com

Como en la mayoría de las culturas asiáticas, Singapur tiene un orden jerárquico y son las personas mayores quienes están a la cabeza de las compañías y son ellos los que toman las decisiones finales, así que al ingresar a las reuniones debe saludar a las personas con mayor rango de edad y cargo.

Es recomendable que inicie las reuniones con temas más casuales y no pasar de inmediato a las negociaciones, pues su contraparte querrá saber un poco más acerca de usted y así generara un lazo de confianza más fuerte. Una vez hecho esto las conversaciones de negocios son formales y directas.

Siempre permita que sea su interlocutor quien lo invite a sentarse y sea también quien tome la iniciativa de las conversaciones en la reunión. Recuerde que es posible que los altos mandos no asistan a las primeras citas, de hacerlo, debe dirigir toda su presentación y propuestas hacia él, pues al final de la reunión es quien tiene la facultad de cerrar los tratos.

Para las reuniones con los empresarios de Singapur, es importante que lleve todo el material necesario para presentar su empresa, documentos con datos exactos y argumentos convincentes, así mismo es conveniente llevar una muestra de su producto o servicio, todo esto es un elemento importante para afianzar sus relaciones comerciales.

Durante el desarrollo de las reuniones cuide la manera en la que se expresa con su rostro, voz y la postura, pues los singapurenses se fijan en estas expresiones con el fin de descifrar lo que siente una persona. Tienden a comunicar de manera sutil, indirecta e implícita.

